



Tsirisoa Hervé RATAHIRY

RÉSUMÉ

6 ans d'expériences dans le domaine commercial et gestion clients. Rigoureux et organisé, la pression exercée par mon métier n'a que des effets positifs sur mon service.

CARRIÈRE

• **2022- 2023 Mars RESPONSABLE SECTEUR**

**BLUELINE
MADAGASCAR**

- Coaching équipe commerciale
- Plan d'action commercial
- Veille concurrentielle
- Développement réseau client

• **2016 - 2022**

**BLUELINE
MADAGASCAR**

COMMERCIAL VENTE INDIRECTE

- Prospection et développement réseau de distribution
- Suivi portefeuille client
- Fidélisation client

• **2015 - 2016**

COMMERCIAL PIECES DE RECHANGES

- Accueil et conseil clients
- Vente de pièces détachées
- Fidélisation client

PARCOURS SCOLAIRE

• **2014**

Licence en gestion **UNIVERSITÉ UPRIM MADAGASCAR**

• **2008**

Baccalauréat série littéraire **INSTITUTION MARTHE HERVEE**

COMPÉTENCES

Je joue au football et écouter de la musique. Ma plus grande passion c'est la mécanique.